International Trade Centre

Министерство финансов и экономики Туркменистана

Финансирование Европейского Союза

Что означает присоединение к ВТО для государственного сектора?

РУКОВОДСТВО ДЛЯ ПРЕДСТАВИТЕЛЕЙ ГОСУДАРСТВЕННОГО СЕКТОРА









Глоссарий – ключевые термины

Термин	Значение
Связывание	Договорное обязательство торгового партнера не ухудшать доступ на рынок товаров или услуг (например, тарифные ставки, тарифные квоты, доступ на рынок для определенных видов услуг) или не превышать «связанный» согласованный уровень таких мер.
Обязательство	Твердые обещания в торговых соглашениях.
Таможенная оценка	Оценка товара в целях применения таможенных пошлин (т.е. какова цена, к которой применяется тариф? Это фактическая стоимость, уплаченная при экспорте, или установленная каким-либо другим методом?)
ГАТТ 1994	Пересмотренная версия первоначального Соглашения ГАТТ 1947 года, обновленная и включенная в полное Соглашение ВТО.
ГАТС	Генеральное соглашение по торговле услугами – первое соглашение ВТО, охватывающее торговлю услугами. Часть Договора ВТО.
Доступ на рынок	Условия, на которых иностранный экспортер или поставщик услуг может поставлять свои товары или оказывать услуги в стране-партнере.
РНБ	“Режим наибольшего благоприятствования” – наилучший торговый режим, предоставляемый торговым партнером (т.е. наиболее преференциальный доступ). Согласно правилам ВТО, такой режим должен предоставляться всем другим странам-членам ВТО за очень редкими и специфическими исключениями.
Национальный режим	Обязательство предоставлять иностранным поставщикам товаров и услуг такой же режим, что и отечественным поставщикам товаров и услуг.
Правила происхождения	Правила, используемые для определения “экономической принадлежности” товара с целью определения какие именно тарифы или прочие торговые условия применимы к этому товару.
СФС	Санитарные и фитосанитарные меры – это меры, принимаемые на национальном уровне для защиты здоровья людей, животных и растений от вредителей и болезней.
ТБТ	Технические барьеры в торговле – барьеры, которые могут возникнуть вследствие технических требований к продукту, стандартов на продукцию и проверки соответствия перед выпуском товара на рынок.
ТРИМС	Инвестиционные меры, связанные с торговлей, которые ограничивают иностранные инвестиции, устанавливают для них условия и оказывают благоприятное воздействие на отечественных производителей и экспортеров.
ТРИПС	Соглашение по торговым аспектам прав интеллектуальной собственности – соглашение ВТО, в котором применяются торговые положения (режим РНБ и национальный режим) в отношении интеллектуальной собственности (патенты, товарные знаки и т. д.).
ВТО	Всемирная торговая организация – многосторонняя организация, со штаб-квартирой в Женеве, ответственная за управление международными торговыми переговорами.

Что такое ВТО и что означает присоединение к ней для государственного сектора?

Целью ВТО является поддержание открытой развивающейся международной торговой системы – справедливой, инклюзивной и способной разрешать споры между странами-членами во избежание разрушительных торговых войн.

Что такое ВТО?

Всемирная торговая Организация (ВТО) – это международный клуб стран, принявших правила, регулирующие их торговлю друг с другом.

В эти правила входят общие принципы, а также условия, применимые к определенным товарам и услугам. Правила согласовываются и устанавливаются странами-членами на коллективной основе и по общему согласию в соответствии с институциональными механизмами, изложенными в Соглашениях ВТО.

Ключевые факты



ВТО была основана в 1995 году и первоначально включала 125 участников.



По состоянию на сентябрь 2024 года в организацию входят 166 участников, представляющих 98% мировой торговли.



Переговоры о присоединении ведут 22 страны.



Секретариат ВТО находится в Женеве, Швейцария.

Основные принципы ВТО

Недискриминация: Член ВТО не должен дискриминировать торговых партнеров (режим наибольшего благоприятствования), и не должен отдавать предпочтение собственным товарам, услугам или гражданам (национальный режим) в сравнении с иностранными.

Открытие торговли: Члены ВТО должны стремиться к постоянному снижению торговых барьеров. По возможности, сохраняющиеся торговые барьеры не должны быть искажающими – посредством использования ценовых мер (например, тарифов) вместо количественных ограничений (т.е. квот).

Предсказуемость и транспарентность: Члены ВТО должны поддерживать такой торговый режим и проводить такую внутреннюю политику, которые обеспечивают предсказуемость и прозрачность для иностранных компаний и инвесторов и тем самым способствуют привлечению инвестиций и созданию рабочих мест.

Более честная конкуренция: Правилами ВТО не поощряются такие “недобросовестные” практики, как экспортные субсидии и демпинг товаров по цене ниже нормальной с целью завоевания доли рынка.

Поддержка менее развитых стран: ВТО поддерживает включение развивающихся стран в международную торговую систему. Здесь предусматривается “Специальный и дифференцированный режим” для менее развитых стран и предлагаются механизмы оказания технического содействия более бедным членам ВТО.

Что означает присоединение к ВТО для государственного сектора?

Национальные цели развития: Выбор специфических обязательств ВТО, принимаемых членом по снижению тарифов и либерализации сектора услуг, может способствовать достижению более широких национальных целей экономического и социального развития, а также Целей устойчивого развития ООН.

Реформа политики: Возможно, существуют действующие государственные политики, которые необходимо реформировать, чтобы привести их в соответствие с обязательствами ВТО (например, если государственные субсидии создают торговые искажения).

Новые законы: Могут существовать законодательные пробелы, которые необходимо устранить или в отношении которых необходимо взять на себя обязательства до присоединения к ВТО (например, в регулировании услуг или защите интеллектуальной собственности).

Новые возможности: Присоединение к ВТО может создать новые возможности (например, для запуска новой национальной инвестиционной стратегии).

Связанная политика: Следует проанализировать роль внутренних политик, не имеющих прямого отношения к присоединению к ВТО, в поддержке положительного воздействия членства в ВТО, в частности, посредством принятия стратегии цифровизации.

Основные преимущества членства в ВТО:



Безопасность и предсказуемость торговли с обеспеченным доступом к рынкам других членов ВТО.



Защита экспортеров от несправедливых торговых практик со стороны других членов ВТО.



Формирование более благоприятного инвестиционного климата.



Участие в принятии решений по будущей торговой политике.

Что такое Соглашение ВТО?

Соглашение ВТО, также известное как «Марракешское соглашение» и «Заключительный акт, содержащий результаты Уругвайского раунда многосторонних торговых переговоров», представляет собой свод обязательств, которые подписывают новые участники при присоединении. Соглашение включает в себя следующее:

1. Всеобъемлющее соглашение, определяющее ВТО как институт и устанавливающее правила работы организации и различных органов, принимающих решения в ее рамках.
2. Ряд тематических соглашений, охватывающих различные аспекты торговли и устанавливающих различные правила для каждой сферы.
3. Перечней национальных обязательств, которые прилагаются к Соглашению.
4. Набор приложений, в которых излагаются прочие решения и толкования Соглашения.

Обзор основного содержания Соглашения представлен ниже и на следующей странице.

Содержание Соглашения ВТО	Что оно означает для государственного сектора?
Марракешское соглашение	Это соглашение содержит институциональные рамки, которые регулируют работу ВТО, определяют процедуры присоединения для новых членов и устанавливают порядок принятия решений.
Приложение 1A: Многосторонние соглашения по торговле товарами	Этот раздел обновляет и включает в себя положения первоначального Генерального соглашения по тарифам и торговле (ГАТТ 1947), действовавшего до создания ВТО. Он регулирует торговлю товарами и состоит из ряда дополнительных соглашений, посвященных конкретным аспектам торговли товарами (их значение для государственного сектора подробно изложено на следующей странице), а также толкованиям исходного Соглашения.
Приложение 1B: Генеральное соглашение по торговле услугами	Этот раздел Соглашения определяет правила для торговли услугами и условия, применимые к членам, взявшим на себя специфические обязательства по определённым секторам. Государственным ведомствам и агентствам важно быть в курсе существующих норм в отношении услуг, так как может возникнуть необходимость обновить внутренние регуляторные механизмы.
Приложение 1C: Соглашение по торговым аспектам прав интеллектуальной собственности	Этот раздел Соглашения регулирует применение правил, касающихся прав интеллектуальной собственности. Необходимо будет тщательно проанализировать существующие внутренние нормативные акты в этой сфере на предмет их соответствия обязательствам ВТО. Любые пробелы в защите интеллектуальной собственности, возможно, потребуется устранить путём принятия нового законодательства.
Приложение 2: Договоренность о правилах и процедурах разрешения споров	Этот раздел определяет порядок разрешения споров между членами ВТО. Споры ВТО носят исключительно межправительственный характер, отличаясь от урегулирования споров между инвесторами и государством, которое встречается в двусторонних торговых договорах. Большинство таких споров разрешается путём арбитража.
Приложение 3: Механизм обзора торговой политики	Эти положения устанавливают действующие требования к прозрачности, применимые ко всем членам ВТО. Благодаря этому механизму все члены имеют право внимательно изучать торговую политику друг друга.
Приложение 4: Плюрилатеральные торговые соглашения	В этом приложении изложены тексты различных дополнительных соглашений, к которым члены ВТО могут присоединиться на добровольной основе, например, Соглашение о государственных закупках. Такие соглашения представляют собой полезную основу для внедрения передовой практики.
Другие многосторонние решения и декларации	Эти коллективные решения и декларации отражают политические позиции, которые члены ВТО коллективно заявляли на различных министерских совещаниях ВТО, и являются частью понимания того, как следует применять правила ВТО.

К Соглашению прилагаются конкретные торговые обязательства отдельных членов ВТО друг перед другом. Эти обязательства включают тарифные ставки на все товары и обязательства по открытию национальных секторов услуг для иностранной конкуренции.

Что такое Соглашение по торговле товарами?

Соглашение по торговле товарами содержит ряд более конкретных соглашений, касающихся торговли товарами.

Приложение 1A: Многосторонние соглашения по торговле товарами

Соглашение	Что предусматривает соглашение	Что это означает для государственного сектора?
Соглашение по сельскому хозяйству	Устанавливает связывающие обязательства членов ВТО по доступу на сельскохозяйственные рынки, внутренней поддержке (например, ценовой поддержке) и экспортным субсидиям для предотвращения недобросовестной конкуренции.	Требует пересмотра и, возможно, переработки внутренней политики в области продовольствия и сельского хозяйства для обеспечения соблюдения принципов ВТО.
Соглашение по санитарным и фитосанитарным мерам (СФС)	Определяет правила для разработки и внедрения национальных мер, направленных на защиту здоровья животных, растений и человека.	Принятие международных стандартов СФС поможет открыть экспортные рынки для местных производителей, стремящихся к экспорту.
Соглашение по техническим барьерам в торговле (ТБТ)	Устанавливает правила для разработки и применения национальных процедур оценки соответствия, промышленных стандартов и требований безопасности к продукции, которые могут стать ненужными и скрытыми торговыми барьерами.	Способствует унификации национальных стандартов с международными нормами — увеличивая доступ к международным рынкам.
Соглашение по инвестиционным мерам, связанным с торговлей (ТРИМС)	Запрещает членам ВТО навязывать инвесторам требования, которые искажают добросовестную конкуренцию.	Требует пересмотра внутренней инвестиционной политики для обеспечения её соответствия нормам ВТО и устранения любых инвестиционных условий, таких как требование определённого процента экспорта продукции или определённого процента местного содержания.
Соглашение по антидемпинговым мерам	Устанавливает правила по реализации антидемпинговой политики.	Может повлечь за собой принятие национальной политики торговой защиты, охватывающей антидемпинговые, антисубсидийные (компенсационные) меры и защитные меры.
Соглашение по таможенной оценке	Устанавливает основу оценки товаров для целей таможенного контроля.	Требует пересмотра и возможного обновления таможенных процедур.
Соглашение по предотгрузочной инспекции	Устанавливает условия проведения инспекции товаров в стране происхождения членами ВТО. Процедуры должны быть прозрачными, недискриминационными и подлежащими обжалованию.	Одна из ряда мер, которые могут помочь ускорить и снизить стоимость импортируемых товаров и иностранных комплектующих.
Соглашение по правилам происхождения товаров	Излагает стремление к будущей гармонизации правил происхождения. Устанавливает дисциплины для членов, которые необходимо соблюдать в настоящее время. Создает комитет для разработки будущей политики гармонизации.	Принятие этих правил даст экспортерам присоединяющегося члена основу для интеграции в глобальные цепочки поставок и будет стимулировать увеличение инвестиций.
Соглашение по процедурам импортного лицензирования	Устанавливает правила администрирования импорта, чтобы предотвратить превращение подобных мер в торговые барьеры.	Потребует тщательного изучения существующих процедур на предмет соответствия, но соблюдение повышает уверенность трейдеров и инвесторов.
Соглашение по субсидиям и компенсационным мерам	Проясняет недобросовестное использование субсидий и условия, при которых торговые партнеры могут принимать ответные меры.	Может потребовать пересмотра и реформирования национальной системы субсидирования, а также, при необходимости, поиска альтернативных способов поддержки отечественных производителей или торговых компаний.
Соглашение по защитным мерам	Устанавливает правила использования защитных мер.	Создает уверенность в способности защитить потребителей и стратегические национальные интересы в случае необходимости.
Соглашение по упрощению процедур торговли	Охватывает меры по улучшению таможенного оформления прохождения товаров через границы, включая предварительные решения по таможенному оформлению, документации, упрощению электронных процедур и пограничному сотрудничеству.	Принятие этих мер сократит расходы за счет улучшенной логистики, более эффективного таможенного администрирования и цифровизации, тем самым поддерживая диверсификацию экспорта.

Процесс присоединения к ВТО

Процесс присоединения к ВТО — это процесс согласования условий доступа на рынок для других членов ВТО и понимания того, как внутренняя экономическая и торговая политика страны соответствует обязательствам членства в ВТО. От новых членов может потребоваться проведение внутренних реформ до присоединения, чтобы соответствовать этим обязательствам.

Как страны вступают в ВТО?

Этап 1: Инициирование переговоров

Для начала процесса присоединения к ВТО, страна должна подать официальное обращение.
Переговоры по присоединению стартуют после того, как страна-заявитель предоставит подробную информацию о своей внешнеторговой политике и подтверждающие внутренние нормативные акты, оформленные в виде Меморандума о внешнеторговом режиме (МВТР).

Роль государственного сектора на этом этапе?

На этом этапе страна-заявитель должна собрать всю соответствующую информацию, касающуюся своей торговой политики, а также текущего функционирования смежных сфер государственного регулирования. Важно обеспечить, чтобы все необходимые внутригосударственные согласования и консультации были успешно завершены ещё до фактического старта переговорного процесса.

Этап 2: Официальные переговоры

Переговоры о присоединении к ВТО включают три ключевых компонента:

1. **Многосторонние переговоры:** На этом этапе происходит детальный анализ законодательной и нормативно-правовой базы страны-заявителя на предмет её соответствия правилам, изложенным в Соглашении ВТО. В случае выявления несоответствий или пробелов, может потребоваться внесение изменений во внутреннее законодательство страны.
2. **Двусторонние переговоры:** Эти переговоры начинаются с первоначальных “Предложений” страны-заявителя по доступу на рынок товаров и услуг. Любая страна-член ВТО вправе запросить двусторонние переговоры с целью получения более выгодных условий доступа. Если одна страна-член обеспечивает благоприятные условия для своих товаров или услуг, то эти условия распространяются на всех остальных членов ВТО согласно принципу РНБ (режима наибольшего благоприятствования).
3. **Переговоры по сельскому хозяйству:** Эти переговоры охватывают сельскохозяйственную политику, влияющую на торговлю, и затрагивают такие вопросы, как государственная поддержка фермеров и экспортные субсидии на сельскохозяйственную продукцию. Данные переговоры носят технический характер и проводятся при содействии Секретариата ВТО.

Роль государственного сектора на этом этапе?

Во время переговоров о присоединении торговым переговорщикам потребуется поддержка различных государственных ведомств и заинтересованных сторон государственного сектора. Им необходимо будет понять, что соблюдение правил ВТО будет означать для внутренней политики, и подготовить свои сектора и заинтересованные стороны к любым изменениям. Это может означать разработку нового законодательства.

Торговым переговорщикам потребуется сотрудничество ответственных ведомств и регулирующих органов для получения быстрых ответов на запросы торговых партнеров во время переговоров о присоединении. В свою очередь, торговым переговорщикам необходимо будет разработать эффективные механизмы для информирования и консультирования других внутренних государственных заинтересованных сторон, а также периодического общения с законодательным органом, деловыми сообществами и другими заинтересованными сторонами.

Этап 3: Завершающие шаги

По завершении переговорного процесса Рабочая группа представляет рекомендацию о присоединении, в которой излагаются согласованные конкретные обязательства, которые присоединяющееся правительство берет на себя в качестве члена ВТО.

Далее этот проект пакета документов о присоединении, включающий Протокол о присоединении, отчет и рекомендацию Рабочей группы, а также согласованные перечни обязательств от страны-заявителя, передается на утверждение Министерской конференции ВТО или Генерального совета.

После того как страна-заявитель завершит все внутренние процедуры ратификации Соглашения ВТО, то есть интегрирует свои обязательства, принятые при присоединении, в национальное законодательство, она получает право официально стать членом ВТО.

Роль государственного сектора на этом этапе?

Заинтересованные стороны государственного сектора должны будут обеспечить завершение всех необходимых законодательных изменений, согласованных в ходе переговорного процесса о присоединении.

Весь государственный сектор должен активно участвовать в процессе ратификации, информируя заинтересованные стороны о значении членства в ВТО.

Принятие решений в ВТО

После присоединения к ВТО новый участник сразу получает возможность участвовать во всех органах, принимающих решения, тем самым активно влияя на формирование будущей мировой торговой политики!

Наиболее важным руководящим органом является Министерская конференция, проходящая раз в два года и объединяющая министров торговли. На ней определяются основные направления работы организации, финализируются договоренности по новым соглашениям и одобряется присоединение новых участников.

Органы ВТО по принятию решений



В периоды между заседаниями Министерской конференции за повседневную деятельность ВТО отвечает Генеральный совет, в состав которого входят постоянные представители стран-членов, работающие в Женеве. Эту деятельность Генерального совета поддерживают различные специализированные советы и комитеты, занимающиеся детальным обсуждением конкретных аспектов торгового законодательства. Члены ВТО могут выдвигать свои собственные идеи для новых торговых инициатив и могут быть приглашены председательствовать в рабочих группах, советах и, возможно, даже в Министерском совете.

В дополнение к этим официальным структурам, члены ВТО также могут участвовать в неформальных объединениях. Такие группы особенно ценны для небольших государств или стран с ограниченным штатом представительств в Женеве. Эти неформальные группы часто формируются из единомышленников, разделяющих схожие позиции или имеющих общие торгово-экономические интересы. Они могут влиять на дальнейшее развитие торговой политики, выдвигая новые приоритеты для ВТО и применяя совместный подход к обсуждениям.

Что это значит для нового члена ВТО?

- После присоединения к ВТО страна вовлекается в обширное количество специализированных обсуждений. Поскольку ни одно министерство торговли не способно охватить весь спектр этих вопросов, для эффективного участия потребуется постоянная поддержка со стороны всех внутренних министерств и ведомств страны.
- Механизмы внутренней координации и наращивания потенциала необходимы не только на этапе присоединения, но и в дальнейшем.
- Помимо этого, крайне важно выстраивать альянсы с государствами-единомышленниками среди уже существующих членов ВТО.

Как членство в ВТО влияет на новых членов?

"Было доказано, что процесс присоединения способствует внутренним реформам, необходимым странам для повышения конкурентоспособности. Сегодня общепризнанным фактом, подтвержденным и отчетами самой ВТО, является то, что страны, согласовавших условия своего присоединения, демонстрировали более быстрый экономический рост, успешно привлекали инвестиции и лучше справлялись с экономическими кризисами."

(Выступление посла Амины Мохаммед, заместителя Генерального секретаря ООН, 2017 год)

Торговля товарами и государственная политика

Каковы правила ВТО в отношении торговли товарами?

Когда страна присоединяется к ВТО, её политика в области торговли товарами должна соответствовать правилам ВТО. Это подразумевает несколько ключевых моментов:

- Пошлины, налагаемые на иностранный импорт, должны быть фиксированными («связанными») и, как правило, подлежат снижению. Применяемые тарифы после присоединения могут быть ниже этих связанных ставок, но не должны превышать их. (Статья II, ГАТТ 1947)
- Если на экспорт налагаются какие-либо налоги, они должны быть отменены в будущем. (Статья. VIII, ГАТТ 1947)
- Количественные ограничения на импорт (например, квоты или требования о получении импортных/экспортных лицензий) запрещены. (Статья XI, ГАТТ 1947)
- Введение защитных мер (т.е. ограничений на импорт для защиты финансового положения страны) допускается, но может осуществляться только в строго контролируемых обстоятельствах. (Статья XII, ГАТТ 1947)
- Запрещены любые инвестиционные меры, налагающие ограничения на торговлю товарами, например, недопустимы условия, обязывающие иностранных инвесторов экспортировать определённый процент своей продукции или использовать определённую долю местных ресурсов. (Соглашение по инвестиционным мерам, связанным с торговлей (ТРИМС))

Такие изменения призваны способствовать общему снижению цен на товары, содействовать диверсификации экономики и стимулировать приток инвестиций. Хотя некоторые отечественные производственные секторы могут столкнуться с усилением конкуренции со стороны иностранных производителей после присоединения к ВТО, одновременно им откроются возможности для повышения собственной конкурентоспособности за счет доступа к более качественным ресурсам и передовому опыту в сферах, таких как маркетинг и дистрибуция. Правила ВТО допускают исключения из этих правил по соображениям государственной политики или безопасности. (Статья XX и Статья XXI, ГАТТ 1947)

Что означают правила ВТО по торговле товарами для государственной политики?

Членство в ВТО способно содействовать реализации национальных стратегических целей развития. Для получения максимальной выгоды от этого статуса потребуется разработка и внедрение соответствующей внутренней политики во многих сферах.

Поддержка диверсификации экономики

Тарифная политика может быть инструментом для стимулирования диверсификации экономики путем дальнейшего и более быстрого снижения импортных пошлин на производственные ресурсы по сравнению с пошлинами на готовую продукцию.

Тарифная политика поможет обеспечить, чтобы цены на отечественные и импортные товары отражали реальные производственные затраты. Однако снижение тарифов также будет означать сокращение государственных доходов. Потерю этого источника поступлений, возможно, потребуется компенсировать за счет внедрения иных механизмов по привлечению средств.

Положительное влияние на инвестиции

Тарифные ставки могут способствовать большей экономической диверсификации путем снижения импортных пошлин на ключевые производственные ресурсы (например, машинное оборудование, электронные компоненты и т.д.), которые могут быть использованы для поддержки инвестиций в ключевые отрасли промышленности.

Присоединение к правилам ВТО по связанным с торговлей инвестиционным мерам (ТРИМС) повысит привлекательность страны для иностранных инвесторов. Для этого крайне важно провести тщательную проверку национального инвестиционного режима на предмет отсутствия запрещенных торговых условий, применяемых к прямым иностранным инвестициям (ПИИ).

Обеспечение справедливой конкуренции

Правила ВТО направлены на обеспечение справедливой конкуренции в торговле, позволяя странам-членам принимать антисубсидийные или антидемпинговые меры в отношении торговых партнеров (Статья VI ГАТТ 1947 и Соглашение по применению Статьи VI). Внедрение такого режима защиты торговли должно быть осуществлено заранее, чтобы обеспечить его готовность к применению в случае необходимости.

Правила ВТО также нацелены на предотвращение несправедливого использования технических регламентов и стандартов на товары, которые могут служить скрытой формой дискриминации против иностранной продукции (Соглашение по техническим барьерам в торговле). Когда национальные стандарты на продукцию разрабатываются и применяются в соответствии с международно признанными нормами, это способствует устранению нетарифных барьеров в торговле с другими странами.

Усиление интеграции в мировую торговлю

Присоединившись к ВТО, новый член становится частью мирового рынка, основанного на транспарентном своде правил. Это укрепит доверие иностранных производителей, инвесторов и импортеров к экономике страны.

Членство в ВТО также закладывает прочную основу для развития более глубоких региональных связей, поскольку торговые партнеры по зонам свободной торговли, которые также являются членами ВТО, уже находятся на более высоком уровне торговой интеграции. (Статья XXIV ГАТТ 1947 и Статья V ГАТС)

Как присоединение к ВТО повлияет на продовольственную и сельскохозяйственную политику?

Какие существуют правила ВТО в отношении торговли сельскохозяйственной продукцией?

Члены ВТО установили новые правила в Соглашении ВТО, призванные восстановить баланс и справедливость в функционировании глобальной торговли сельскохозяйственной продукцией. Соглашение ВТО по сельскому хозяйству:

- Установлена классификация мер сельскохозяйственной политики с учетом их возможного искажающего воздействия на производство («Меры желтого ящика» – например, ценовая поддержка), в отношении производства, но не количественного объема продукции («Меры синего ящика» – например, прямые выплаты фермерам) или нейтрального («Меры зеленого ящика» – например, сельскохозяйственные исследования). Меры «желтого» и «синего» ящиков подлежат контролю и снижению (Статьи VI и VII, Соглашение ВТО по сельскому хозяйству).
- Улучшение доступа на рынки стран-членов ВТО с высоким уровнем защиты фермерских хозяйств посредством преобразования высоких сельскохозяйственных тарифов в более низкие фиксированные тарифы для обеспечения доступа определенным объемам импорта (Статья IV, Соглашение ВТО по сельскому хозяйству).
- Ограничиваются экспортные субсидии и запрещаются экспортные ограничения, за исключением чрезвычайных ситуаций (Статья 9, Соглашение ВТО по сельскому хозяйству).
- Вводятся правила для защиты от недобросовестного использования мер по охране здоровья людей и животных (Соглашение по применению санитарных и фитосанитарных мер (СФС)).

Присоединение к ВТО открывает множество потенциальных перспектив для фермеров и потребителей, но они с большей вероятностью будут реализованы при условии их поддержки эффективной внутренней политикой.

Как присоединение к ВТО может повлиять на политику в области сельского хозяйства и продовольствия?

Тарифы на сельскохозяйственную продукцию



Присоединение к ВТО предполагает проведение переговоров с другими странами-членами по вопросам сельскохозяйственных тарифов. Достигнутые в результате этих переговоров договорённости о сокращении тарифов и сроки их реализации будут зафиксированы в перечне обязательств страны.

Санитарная и фитосанитарная политика



Присоединение к ВТО стимулирует страны-члены внедрять международно признанные санитарные и фитосанитарные (СФС) стандарты. Хотя это облегчает беспрепятственный выход на зарубежные рынки, данный процесс требует тесной координации между ветеринарными и медицинскими службами, инспекционными органами, а также эффективного взаимодействия между правительством и соответствующими ведомствами.

Внутренние субсидии



Присоединение к ВТО может потребовать пересмотра подходов к государственной поддержке фермеров, а также существующих государственных систем сбыта сельскохозяйственной продукции.

Продвижение экспорта



Присоединение к ВТО открывает новые возможности для продвижения отечественной сельскохозяйственной продукции на международных рынках, например, через присвоение исключительного «бренда» или географического указания (ГУ) (такого как «Пармская ветчина»). Это может помочь повысить узнаваемость и доходы местных производителей специализированной продукции. Данный подход может быть интегрирован в более широкую национальную стратегию брендинга.

Поддерживающая политика



Для эффективного использования новых возможностей экспорта сельскохозяйственной продукции могут потребоваться новые подходы в политике и инвестиции в инфраструктуру, касающуюся послеуборочной обработки, упаковки и дистрибуции. Это необходимо для обеспечения того, чтобы скоропортящиеся товары доставлялись на целевые рынки максимально быстро и в оптимальном состоянии.

Как присоединение к ВТО может способствовать развитию торговли?

Присоединение к ВТО побуждает правительства рассматривать торговую политику шире, а не только сосредотачиваться на снижении тарифов. Существует множество сопутствующих правил, регулирующих экспорт и импорт товаров, и все они могут создавать препятствия и барьеры для международного бизнеса.

Правила ВТО создают основу для большей ясности и предсказуемости в требованиях и процедурах, предъявляемых к импортерам и экспортерам. Эти правила не препятствуют членам ВТО устанавливать собственную внутреннюю политику в этой области, но они гарантируют, что таможенное оформление не используется в дискриминационных или протекционистских целях. Это создает более благоприятные условия для торговли.

Экспорт



Предотгрузочная инспекция

В ВТО действуют правила в отношении использования агентов за рубежом для проведения предотгрузочной инспекции – например, с целью борьбы с мошенничеством. Основная задача этих правил – не допустить неправомерного использования подобных мер и предотвратить возникновение необоснованных задержек при экспорте товаров. (Соглашение по предотгрузочной инспекции)



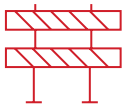
Ограничение экспорта

ВТО запрещает использование количественных ограничений (квот) на экспорт и не поддерживает введение экспортных пошлин, применение которых становится все более редким. (Статья VIII и Статья XI, ГАТТ 1947).



Признание стандартов и тестирование

ВТО обязывает своих членов обеспечивать прозрачность технических требований к продукции и способствовать взаимному признанию результатов испытаний на соответствие. Это значительно уменьшает вероятность того, что стандарты и процедуры тестирования будут использоваться как ограничения в торговле. (Соглашение по техническим барьерам в торговле)



Импорт



Тарифы

ВТО гарантирует прозрачность в отношении предельных тарифных ставок, которые могут быть применены к любым товарам. (Статья II, ГАТТ 1947).



Таможенная оценка

Правила ВТО создают общую основу для оценки стоимости импортируемых товаров, что способствует правильному начислению пошлин и единообразному применению тарифов. В связи с этим может потребоваться адаптация национальных правил. (Статья VII ГАТТ 1947 года и Соглашение по таможенной оценке.



Правила происхождения

Соглашение ВТО по правилам происхождения устанавливает правила для определения происхождения какого-либо товара. Это дает возможность применять преференциальный режим к товарам, подпадающим под действие двусторонних или региональных соглашений, и не позволяет обходить антидемпинговые пошлины. (Соглашение по правилам происхождения)



Лицензирование импорта

ВТО не запрещает странам-членам требовать от импортеров получения лицензий на определенные виды товаров, однако она требует, чтобы любые системы лицензирования были простыми, прозрачными и предсказуемыми. Может потребоваться пересмотр действующих процедур. (Соглашение по процедурам импортного лицензирования)

Присоединение к ВТО и торговля услугами

Какие услуги подпадают под правила ВТО?

Генеральное соглашение ВТО по торговле услугами (ГАТС) охватывает все секторы услуг, за исключением услуг, связанных с осуществлением государственной власти (например, государственное управление, оборона и безопасность, судебная деятельность), хотя услуги, предоставляемые государственным сектором в более широком смысле - например, здравоохранение, образование и инфраструктура - подпадают под регулирование ВТО.



Способы торговли услугами

В отличие от товаров, услуги могут предоставляться разными способами. Члены ВТО могут по-разному относиться к услугам в зависимости от того, как они предоставляются. Существует четыре способа предоставления услуг:

Трансграничная поставка (способ 1): услуга предоставляется удаленно по электронной почте, телефону или облачным сервисам.

Потребление за рубежом (способ 2): Потребитель едет в другую страну для покупки услуг. Например, туристические услуги.

Коммерческое присутствие (учреждение) (способ 3): Иностранный поставщик услуг открывает (учреждает) бизнес в стране-члене ВТО, например, международную розничную торговую точку.

Перемещение физических лиц (способ 4): Услуги предоставляются физическими лицами лично – либо на временной основе, либо через созданные предприятия.

Правила ВТО в отношении услуг

Члены ВТО обладают правом самостоятельно определять, какие из 12 основных секторов услуг они готовы открыть для иностранных поставщиков. Это решение может быть принято как в отношении всего сектора, так и для отдельных подсекторов (выбранных из 160 признанных, перечисленных в документе Секретариата ВТО MTN.GNS/W/120, например, только банковские услуги в рамках финансовых услуг, но не страхование). При этом, вне зависимости от выбранных секторов, на все них распространяются некоторые общие правила или обязательства.

Присоединяясь к ВТО, страны-члены обязуются:

Режим наибольшего благоприятствования (РНБ) - относиться ко всем другим членам ВТО одинаково.

Прозрачность - публиковать любые законы, нормативные акты или другие меры, влияющие на торговлю услугами.

Средства правовой защиты - предоставлять механизм рассмотрения жалоб или споров в связи с государственными мерами по предоставлению услуг.

Открытие секторов услуг в ВТО: что это значит?

Когда страны присоединяются к ВТО, ожидается, что они откроют большую часть своих секторов услуг для иностранных поставщиков, как минимум на определённом уровне доступа. Это включает:

- Доступ к рынку, который может быть определен на уровне сектора и/или подсектора и может включать определённые ограничения, такие как количество иностранных поставщиков или требования к лицензированию (допустимые виды таких оговорок изложены в Статье XVI(2) ГАТС).
- Обязательство предоставлять национальный режим иностранным поставщикам услуг, исключая любую дискриминацию в отношении иностранных и отечественных поставщиков услуг.

Помимо этого, члены ВТО берут на себя дополнительные обязательства по тем секторам, которые они соглашаются открыть.

- Гарантируется, что требования к получению лицензий и разрешений не станут необоснованными барьерами для торговли услугами.
- Необходимо создать или поддерживать судебные, арбитражные или административные органы, обеспечивающие возможность обжалования решений, влияющих на торговлю услугами.
- Обеспечение надлежащих соглашений о взаимном признании квалификаций, необходимых для оказания услуг.

Влияние открытой торговли услугами на государственный сектор

За последние десятилетия роль услуг в мировой экономике существенно усилилась. С 1995 года доля сектора услуг в мировом валовом внутреннем продукте (ВВП) выросла с 53% до 67%.

В настоящее время на сектор услуг приходится половина всех рабочих мест в мире и две трети мирового ВВП, что превышает совокупный вклад сельского хозяйства и промышленности.

На этом фоне вполне ожидаемо, что торговля услугами является самым динамично развивающимся элементом мировой торговли за последние 15 лет. Она открывает возможности для экспортно-ориентированного роста странам на любой стадии развития, а также способствует диверсификации экономики, привлечению прямых иностранных инвестиций (ПИИ) и интеграции в глобальные цепочки создания стоимости.

Особым двигателем дальнейшего роста выступают информационно-коммуникационные технологии (ИКТ), благодаря которым экспорт услуг, предоставляемых в цифровом формате, увеличился почти в четыре раза в период с 2005 по 2022 год.

Присоединение к ВТО неизбежно приводит к большей открытости в торговле услугами. Хотя это может способствовать достижению стратегических целей правительств, одновременно перед государственным сектором встаёт ряд важных вопросов, требующих пристального внимания.

Потенциальные выгоды от расширения торговли услугами

Новые экспортные рынки

Членство в ВТО предоставляет отечественным поставщикам услуг возможность выхода на новые зарубежные рынки.

Выгоды от новых поставщиков услуг

Открытие рынков услуг может стимулировать внутренних инвесторов к предоставлению услуг, которые способствуют улучшению местной инфраструктуры, повышению качества услуг (например, в телекоммуникациях) или расширению выбора для потребителей (например, в сфере здравоохранения).

Поддержка торговли товарами

Услуги являются неотъемлемой частью большинства товаров (маркетинговые и дистрибьюторские издержки), поэтому более открытая и конкурентоспособная экономика услуг будет способствовать росту экспорта товаров.

Поддержка стратегии национального развития

Открытость в сфере услуг способна стимулировать национальный прогресс, например, за счет расширения доступа женщин-предпринимателей к финансовым продуктам или повышения доступности базовых транспортных услуг для сельских компаний.

Новые возможности роста для отечественных поставщиков услуг

Увеличение объемов торговли и инвестиций часто создает дополнительные возможности для роста отечественных поставщиков услуг, а также дистрибьюторских фирм, так и компаний, предлагающих поддержку экспортерам и инвесторам (например, таможенных агентов, местных бухгалтеров, юристов и архитекторов.

Задачи для правительства

Формирование последовательной стратегии привлечения прямых иностранных инвестиций

Присоединение к ВТО существенно повышает инвестиционную привлекательность страны. Для формирования процветающего внутреннего рынка услуг и повышения общей конкурентоспособности экономики крайне важно тщательно определить, какие именно секторы и в каком формате их открывать для притока иностранных инвестиций.

Возможность пересмотра и модернизации регулирования национальных секторов услуг

Процесс присоединение к ВТО на ранних этапах переговоров включает важный этап пересмотра внутреннего законодательства. Это предоставляет странам-кандидатам уникальный шанс проанализировать подходы к регулированию тех секторов услуг, которые могут быть открыты для иностранных поставщиков, а также модернизировать работу отечественных отраслей услуг.

Перемещение физических лиц

Для получения максимальной выгоды от либерализации рынков услуг, странам, вступающим в ВТО, потребуется пересмотреть свою политику в отношении прав различных категорий иностранных поставщиков услуг на въезд и получение дохода от их деятельности.

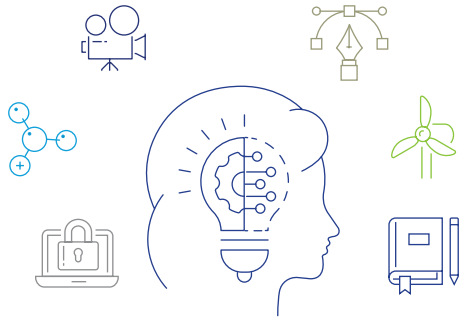
Что означают правила защиты интеллектуальной собственности?

Что такое Интеллектуальная собственность (ИС)?

Интеллектуальная собственность — это результат творческой деятельности человека, воплощаемый во всех видах товаров и услуг – от новых видов растений и сортов семян до текстиля и дизайна одежды, промышленных образцов и архитектурных проектов, новых технологических процессов, товарных знаков компаний, цифрового программного обеспечения, музыки, литературы, кино, театра и многого другого.

Четкие правила ИС помогают бизнесу, вознаграждая творчество, но не препятствуя другим получать выгоду от справедливого использования изобретений. Они также дают потребителям уверенность и способствуют продвижению продуктов, обладающих особыми географическими характеристиками.

Правила ВТО в области интеллектуальной собственности (Соглашение ТРИПС) укрепляют существующие международные стандарты и обеспечивают их последовательное применение в трансграничной торговле товарами и услугами.



Что означает Соглашение ВТО по торговым аспектам интеллектуальной собственности?

- Оно обязывает всех членов ВТО интегрировать определённые ключевые стандарты интеллектуальной собственности в своё национальное законодательство, регулирующих такие области, как авторское право, товарные знаки, наименования мест происхождения товара (см. “Экспортеры сельскохозяйственной продукции”), промышленные образцы и патенты.
- Оно требует прозрачности: Члены ВТО должны информировать друг друга о методах защиты и обеспечения соблюдения прав интеллектуальной собственности. Они обязаны уведомлять о принятии новых законов в этой области в течение 30 дней с момента их вступления в силу, а также назначать и уведомлять о национальных контактных лицах.
- Оно признает особые трудности, с которыми сталкиваются развивающиеся страны. Им предоставляется определенная гибкость в выполнении требований, а также возможность получения помощи в развитии кадрового потенциала.
- Оно предусматривает механизм для разрешения споров, возникающих между членами ВТО по вопросам толкования или применения норм интеллектуальной собственности.
- Оно облегчает доступ для наименее развитых стран (НРС), не производящих фармацевтические препараты, к основным лекарственным средствам за счет разрешения обязательного лицензирования и упрощения его использования развивающимися странами без необходимости уведомления ВТО.

Какие преимущества могут принести правила ВТО в области интеллектуальной собственности после присоединения?

- Они помогут поддержать развитие экономики знаний. Принятие режима ТРИПС ВТО создаст более прочную основу для разработки инновационных продуктов и нового программного обеспечения.
- Они помогут привлечь и удержать более качественные инвестиции, уточняя и делая более прозрачным применение защиты Соглашения к товарам и услугам, находящимся в торговом обороте. Инвесторы смогут быть уверены, что их идеи, творчество и технологии будут защищены от несанкционированного использования внутри страны.

Обязательства нового члена ВТО, о которых следует знать?

- Члены ВТО должны поддерживать минимальные стандарты защиты интеллектуальной собственности и регулярно обновлять их.
- Члены ВТО должны обеспечить механизмы для эффективного соблюдения прав интеллектуальной собственности, будь то посредством гражданские, административные и/или уголовные процедуры.
- Члены обязаны уведомлять ВТО о любых изменениях в законодательстве об интеллектуальной собственности, а также предоставлять информацию о мерах по обеспечению соблюдения и судебных решениях.

Как присоединение к ВТО может повлиять на предприятия государственной собственности и государственные торговые предприятия?

Иногда правительства напрямую владеют или управляют коммерческими предприятиями, либо когда они могут влиять на функционирование рынков, предоставляя особые привилегии определённым организациям, например, организациям по экспортному маркетингу. В обоих случаях участие государства в коммерческой деятельности потенциально может способно искажать торговлю.

ВТО не запрещает участие государства в коммерческой деятельности, но имеет правила (Статья XVII, ГАТТ), призванные обеспечить, чтобы предприятия государственной собственности (ПГС) или государственные торговые предприятия (ГТП) при осуществлении торговых операций не прибегали к скрытому протекционизму.

Цель правил ВТО в отношении государственной торговли

ВТО установила правила для государственных торговых предприятий (ГТП) с целью гарантировать, что:

- Они осуществляют свою деятельность руководствуясь коммерческими соображениями и не допуская дискриминации;
- Их действия не подрывают и не обесценивают ранее согласованные тарифные уступки;
- Они не применяют меры, несовместимые с правилами ВТО, такие как количественные ограничения или субсидии; и
- Информация об их деятельности полностью и регулярно предоставляется ВТО (См.: Статья XVII, ГАТТ 1994).

Предприятия государственной собственности (ПГС) или Государственное торговое предприятие (ГТП)?

Предприятия государственной собственности (ПГС) - это «любое государственное корпоративное образование, признанное национальным законодательством как предприятие». Сюда может входить любое акционерное общество и любой уровень государственной собственности (частично или полностью принадлежащее государству), которое носит коммерческий характер. ПГС может осуществлять деятельность, которая квалифицирует его как ГТП.

Государственное торговое предприятие (ГТП) - это любое предприятие (не обязательно государственное), наделённое исключительными или особыми правами или привилегиями, позволяющими ему влиять на объём или направление импорта либо экспорта.

Обязательства членов ВТО в отношении государственных торговых предприятий

Помимо обеспечения того, что их государственные торговые предприятия (ГТП) будут действовать в полном соответствии с правилами ВТО, Члены также обязаны уведомлять организацию об их существовании и деятельности каждые два года (Статья XVII, ГАТТ 1994). Это требование подразумевает, что Член должен подробно объяснить функции и сферу деятельности государственного торгового предприятия, причины его создания, предоставить статистические данные по осуществляемой им торговле.

Когда ГТП может вызывать беспокойство у других членов ВТО?

Правовые толкования Статьи XVII, вытекающие из различных споров, связанных с ГТП и переданных в ВТО, показывают, что ключевыми вопросами являются: взимает ли ГТП разные цены на внутреннем и внешнем рынках, и если да, то осуществляется ли дифференцированное ценообразование на основе коммерческих соображений.

Если разные условия спроса и предложения на разных рынках оправдывают дифференцированное ценообразование, это допустимо. Однако должна быть “адекватная” возможность для иностранных предприятий участвовать в продажах или закупках, осуществляемых государственными торговыми предприятиями.

Виды государственных торговых предприятий, потенциально влияющих на торговлю (идентифицированные Секретариатом ВТО)

Государственные организации или организации по экспортному маркетингу: Маркетинговые организации, отвечающие за управление внутренним производством и распределением, включая экспорт, определенных товаров. Кроме того, они могут существовать исключительно как организации по экспортному маркетингу или регулирующие маркетинговые организации, которые регулируют торговые операции организаций частного сектора в отношении конкретных, в основном сельскохозяйственных, продуктов.

Фискальные монополии: Эти монополии, как правило, создаются для защиты общественного здоровья и часто распространяются на такие продукты, как этиловый спирт, алкогольные напитки, табак и аналогичные товары.

Направляющие агентства: Направляющие агентства существуют там, где импорт и/или экспорт должны осуществляться через назначенное агентство, чтобы обеспечить определённую степень стабилизации цен и гарантировать доступность поставок для внутренних потребителей.

Предприятия внешней торговли: Это торговые организации, находящиеся под контролем государства.

Когда ГТП должны уведомлять ВТО?

Если государственное торговое предприятие участвует в какой-либо из следующих видов деятельности, об этом необходимо уведомить ВТО:

- Контроль или осуществление импорта или экспорта;
- Выдача лицензий или разрешений на импорт или экспорт; Определение внутренних цен на импорт; Управление многосторонними или двусторонними согласованными квотами, тарифными квотами или другими ограничительными соглашениями или другими правилами импорта или экспорта; и
- Обеспечение соблюдения законодательных требований схемы аграрного маркетинга и/или схемы стабилизации.

Плюрилатеральные соглашения и совместные инициативы

Изначально Соглашение ВТО не задумывалось как нечто неизменное. Однако на практике достижение консенсуса среди всех членов по развитию переговоров по всем вопросам ВТО оказалось весьма сложной задачей. В результате, члены стали чаще прибегать к более гибким, добровольным договорённостям, таким как плюрилатеральные соглашения и инициативы совместных заявлений (ИСЗ).

Странам, вступающим в ВТО, в процессе переговоров о присоединении нередко предлагается также присоединиться к этим плюрилатеральным соглашениям и ИСЗ.

Что такое плюрилатеральные соглашения?

Плюрилатеральные соглашения ВТО — это дополнительные обязательства, дополняющие основное Соглашение ВТО.

Их заключает и подписывает небольшая группа членов ВТО, которые стремятся продвинуться в определённых торговых вопросах, по которым полный состав организации ещё не готов достичь консенсуса. Эти соглашения носят добровольный характер, однако они официально признаются частью общего Соглашения ВТО. Их деятельность поддерживается Секретариатом ВТО, и они открыты для присоединения любым другим членам организации.

Такие соглашения не налагают обязательств и не создают прав для тех членов, которые не присоединились к ним. Тем не менее, все члены ВТО имеют право быть информированными об их деятельности.

Новые плюрилатеральные соглашения должны быть согласованы консенсусом на Конференции министров (или Генеральном совете) и добавлены в перечень торговых соглашений, охватываемых Договоренностью о разрешении споров ВТО.

Какие плюрилатеральные соглашения были достигнуты?

Соглашение о торговле гражданской авиатехникой (1980): Отменяет импортные пошлины на все воздушные суда, кроме военных, а также на двигатели гражданских воздушных судов и их части. В нем 33 участника.

Соглашение по государственным закупкам (GPA) (2012): Направлено на открытие рынков государственных закупок для международной конкуренции, обеспечивая прозрачность и недискриминацию в процессах закупок. В нем 49 участников.

Соглашение по информационным технологиям (ITA) (1996): ITA направлено на отмену тарифов на широкий спектр продуктов информационных технологий и содействие доступу к технологиям. В нем 82 участника.

Что такое Инициатива совместных заявлений (ИСЗ)?

Инициативы совместных заявлений (ИСЗ) — это относительно новый формат добровольных соглашений между членами ВТО.

- **Добровольное участие:** Это добровольные соглашения между группой членов ВТО, которые по собственному желанию решают сотрудничать по определённым вопросам.
- **Необязательный характер:** Данные инициативы не являются обязательными для не участвующих членов ВТО и не требуют консенсуса среди всех членов ВТО.
- **Гибкость:** Они позволяют членам продвигать дискуссии и даже разрабатывать правила в тех областях, где трудно достичь консенсуса среди всех членов.

Какие ИСЗ были согласованы или обсуждаются?

Электронная коммерция: 91 член ВТО участвует в этой инициативе, направленной на создание правил для цифровой торговли, охватывающих, такие аспекты, как потоки данных, конфиденциальность и кибербезопасность. Проект окончательного текста был согласован в 2024 году.

Содействие инвестициям в целях развития (2024): Призвано повысить прозрачность и эффективность инвестиционных процедур. Подписано 125 членами ВТО.

Внутреннее регулирование услуг (2021): Направлено на улучшение регуляторной среды для сектора услуг, упрощая трансграничную деятельность поставщиков услуг. Подписано 72 членами.

ММСП (микро-, малые и средние предприятия) (2020): 103 члена ВТО участвуют в добровольной рабочей группе, занимающейся разработкой и внедрением мер по содействию вовлечению малого бизнеса в торговлю.

Статус развивающейся страны

Одной из основных целей ВТО, прописанной в Преамбуле Соглашения, является содействие развитию и интеграции развивающихся стран в мировую торговую систему.

Хотя страны-заявители, которые не относятся к наименее развитым странам (НРС) по классификации ООН, могут самостоятельно объявить себя развивающимися, получение многих преимуществ, связанных с этим статусом, зависит от согласия других Членов ВТО. Таким образом, на практике вопрос о статусе развивающейся страны решается в ходе переговоров о присоединении. Для стран, стремящихся получить этот статус, существуют два основных пути: во-первых, добиться официального признания себя “развивающейся страной” в отчете Рабочей группы по присоединению, во-вторых, определить в Соглашении конкретные положения и переходные периоды, применимые к развивающимся странам, для которых можно добиться соответствия требованиям путем переговорных усилий в ходе процесса присоединения.

Специальный и дифференцированный режим (СДР)	Развивающиеся страны получают особые права и привилегии, такие как более продолжительные периоды для выполнения требований соглашений и принятых обязательств, меры по расширению торговых возможностей и положения по защите их торговых интересов.
Гибкость в принятии обязательств	Эти страны могут принимать на себя меньше обязательств и менее амбициозные обязательства по сравнению с развитыми странами. Сроки реализации этих обязательств часто дольше, чем для развитых стран.
Защитные меры	Все члены ВТО имеют право применять защитные меры для защиты своих внутренних отраслей от резкого увеличения объемов импорта. Однако импорт из развивающихся стран подпадает под такие меры только в том случае, если его доля в общем импорте в пострадавшей стране является достаточно высокой. Кроме того, развивающиеся страны могут применять свои собственные защитные меры в течение более длительного срока, чем максимально разрешенный период для развитых стран-членов.
Техническая помощь и наращивание потенциала	Развивающимся странам предоставляется право на участие в программах технической помощи и наращивания потенциала.
Изъятия из режима наибольшего благоприятствования (РНБ)	«Разрешительная оговорка» ВТО, изложенная в решении министров, прилагаемом к Соглашению, позволяет членам предоставлять невзаимный, дифференцированный и более благоприятный режим товарам, импортируемым из развивающихся стран, по сравнению с развитыми членами ВТО. Это позволяет развивающимся странам пользоваться преференциальным тарифным режимом, например, в рамках Всеобщей системы преференций (ВСП) ООН.
Урегулирование споров	Развивающиеся страны имеют право пользоваться особыми условиями в процессе разрешения споров в рамках ВТО, которые могут включать более продолжительные сроки для подготовки необходимых документов и возможность получения дополнительной юридической помощи.

В рамках ВТО действует Комитет по торговле и развитию, который на постоянной основе анализирует степень участия развивающихся стран-членов в многосторонней торговой системе. Помимо этого, он курирует деятельность ВТО в области технического сотрудничества и регулярно оценивает эффективность применения специальных положений для развивающихся стран, предусмотренных в соглашениях ВТО.

Взаимодействие с заинтересованными сторонами

Главная задача для государственных ведомств и учреждений государственного сектора, как до, так и после присоединения к ВТО, — это активное взаимодействие со всеми заинтересованными сторонами, как внутренними, так и внешними. Членство в ВТО влечет за собой как обязательства, так и привилегии, и сегодня охватывает широкий спектр вопросов, которые, как правило, выходят за рамки компетенции одного лишь министерства торговли.

Для извлечения максимальной выгоды из членства правительствам следует создать механизмы для непрерывного диалога как внутри государственного сектора, так и с представителями бизнеса, гражданского общества и широкой общественности.



После присоединения

После присоединения к ВТО страна принимает на себя обязательства не только по сохранению открытости своего торгово-политического режима, но и по его дальнейшему совершенствованию. Следовательно, члены ВТО активно участвуют как в текущих дискуссиях по улучшению существующего доступа к торговле, так и в обсуждении новых вопросов, способных оказать влияние на торговлю.

"Будущее торговли — это услуги, цифровая сфера, экология — и оно должно быть инклюзивным."

Д-р Нгози Оконджо-Ивеала, Генеральный директор ВТО

Дальнейшие торговые переговоры

Помимо постоянных переговоров по сельскому хозяйству, товарным рынкам и услугам, члены ВТО также регулярно создают рабочие группы для обсуждения более широких тем. В настоящее время ВТО уделяет особое внимание двум ключевым вопросам: гендер и торговля, а также торговля и окружающая среда.

Договоренность о правилах и процедурах разрешения споров (ДРС)

Договоренность о правилах и процедурах разрешения споров является неотъемлемой частью ВТО. Предоставляя основу для разрешения торговых конфликтов, ВТО способна предотвратить перерастание разногласий по торговым правам в разрушительные торговые войны. ДРС выполняет следующие ключевые функции:

- **Правовая основа:** Оно устанавливает правовую основу для разрешения споров, возникающих из соглашений ВТО.
- **Переговоры и группы экспертов:** ДРС активно поощряет разрешение споров путём переговоров. Но если соглашение не может быть достигнуто путем переговоров, договоренность устанавливает порядок создания группы юридических экспертов для урегулирования спора.
- **Апелляционный пересмотр:** ДРС предоставляет членам ВТО, участвующим в споре, право обжаловать решение группы экспертов в Апелляционном органе, который занимается рассмотрением правовых аспектов дела.
- **Соблюдение решений:** Члены, которые, согласно ДРС, признаны нарушившими соглашения ВТО, обязаны выполнить решение группы экспертов или Апелляционного органа. В случае невыполнения, против них могут быть применены разрешенные торговые санкции со стороны оппонента.
- **Своевременное разрешение:** ДРС устанавливает сроки для каждого этапа процесса.

Марракешское соглашение об учреждении ВТО, Приложение 2: Договорённость о правилах и процедурах, регулирующих разрешение споров

Обзор торговой политики

Все члены ВТО проходят регулярные обзоры своей торговой политики.

Обзор проводится на основе двух отчётов: один подготавливается Секретариатом ВТО, а другой — самим членом, чья политика рассматривается. Эти доклады охватывают торговую политику и практику соответствующего члена, экономическую среду, а также влияние этой политики на многостороннюю торговую систему.

Целью этого процесса является содействие прозрачности и стимулировании диалога между членами.

Марракешское соглашение об учреждении ВТО, Приложение 3: Механизм обзора торговой политики

Соглашения о свободной торговле

Многие члены ВТО строят многогранную торговую политику, дополняя своё членство в ВТО более глубокими двусторонними и региональными соглашениями с определёнными странами. Хотя членство в ВТО не препятствует заключению таких соглашений, существуют обязательства, о которых члены должны знать при формировании новых региональных или двусторонних торговых договорённостей.

- Соглашения о свободной торговле (ССТ) должны быть направлены на либерализацию торговли и не использоваться для введения больших ограничений для сторон, не участвующих в соглашении.
- Таможенные пошлины должны быть отменены на «практически всю» торговлю в течение установленного графика, а охват сектора услуг должен быть «существенным» и вести к устранению дискриминации.
- Новые региональные и двусторонние соглашения о свободной торговле должны быть уведомлены в ВТО.
- Информация о других соглашениях также должна быть предоставлена и обновлена.

Интерпретация Статьи XXIV ГАТТ 1994 г. и Статьи V ГАТС

Дополнительные ресурсы

Ресурсы МТЦ для государственного сектора

Международный торговый центр (МТЦ) предоставляет широкий спектр информационных и учебных материалов по вопросам торговли. Эти ресурсы призваны помочь должностным лицам государственного сектора углубить свои знания и понимание как деятельности ВТО, так и других аспектов торговой политики.

LegaCarta	Онлайн-инструмент, предназначенный для проведения критической оценки и технического анализа позиции страны в отношении ключевых многосторонних договоров, оказывающих влияние на международную торговлю.
Инвестиционная карта (Investment Map)	Инвестиционная карта помогает агентствам по привлечению инвестиций определять приоритетные секторы и конкурирующие страны для иностранных инвестиций.
SheTrades.com	Онлайн-платформа, созданная для поддержки участия женщин в международной торговле. Она может быть использована в качестве учебного ресурса для женских предприятий и бизнес-организаций.
EPing	Онлайн-система оповещений, которая предоставляет обновления об изменениях в санитарных и фитосанитарных мерах (СФС), а также технических барьерах в торговле (ТБТ) на международных рынках. Она будет полезна для агентств, чья деятельность может быть затронута подобными изменениями.
Карта экспортного потенциала (Export Potential Map)	Карта экспортного потенциала МТЦ - онлайн-база данных, созданная для поддержки усилий по диверсификации экспорта. Она предоставляет ценный набор показателей, касающихся экспортных результатов, международного спроса, альтернативных рынков и конкурентов. Этот инструмент может быть использован государственными ведомствами для целей планирования и стратегического анализа.
SME Trade Academy	Платформа электронного обучения, которая предлагает более 100 бесплатных курсов по развитию экспорта, устойчивому развитию, поддержке торговли, предпринимательству, электронной коммерции и анализу рынка.

Дополнительные ресурсы

Вебсайт ВТО	Информация и более технические справочные материалы по вопросам присоединения к ВТО и многим другим торговым темам.
Платформа электронного обучения ВТО (WTO e-Learning Platform)	Платформа предлагает широкий спектр курсов по требованию, разработанных как для государственных служащих, которым необходимы обширные знания о ВТО и общих торговых вопросах; так и для тех, кому необходимы более глубокие знания по конкретной торговой теме.

Слова благодарности

Эта брошюра была подготовлена Международным торговым центром (МТЦ) при поддержке Европейского союза. Она предназначена для предоставления вводной информации должностным лицам, работающим в правительстве и других государственных учреждениях в странах, стремящихся присоединиться к Всемирной торговой организации (ВТО).

Офис в Женеве: **Жан-Себастьян Рур,** начальник отдела торговой политики
Электронная почта: roure@intracen.org
Телефон: +41-22 730 03 03
Адрес: ITC, 54-56, rue de Montbrillant,1202 Женева, Швейцария ITC, Palais des Nations, 1211 Женева 10, Швейцария

Дарья Карман, сотрудник отдела торговой политики
dkarman@intracen.org
+41-22 730 04 15

Офис в Ашхабаде: **Рустам Алымов,** национальный менеджер проекта
Электронная почта: ralymov@intracen.org

www.intracen.org/our-work/projects/turkmenistan

© ITC and Shutterstock.com

Данная публикация была подготовлена Международным торговым центром (МТЦ) в рамках проекта “Туркменистан: Устойчивость торговли и интеграция”, за счет финансирования Европейского Союза.
МТЦ будет признательно в случае переиздания и перевода своих публикаций для дальнейшего распространения публикации. Краткие выдержки из этой статьи могут свободно воспроизводиться с обязательным указанием источника. Перед воспроизведением большой части публикации или перевода следует запросить разрешение. Копию перепечатанного или переведенного материала следует направить в МТЦ.